



 **Lilienthal (Bremen)**

## **Sales Manager:in**

- Vertrieb und Beratung zu Server-Komplettlösungen, Konfiguration und Assemblierung nach Kundenwünschen
- Sorgfältige Prüfung von Kundenanfragen und Verständnis der Kundenbedarfe zur optimalen Erfüllung
- Kommunikationsstärke und Begeisterung für Vertrieb und Kundenberatung
- Vollzeit (unbefristet), 30 Tage Urlaub, Home Office Möglichkeit, Fixgehalt + Boni, Dienstfahrzeug.



*Bewerben Sie sich mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an: [bewerbung@memorysolution.de](mailto:bewerbung@memorysolution.de)*



# Sales Manager:in

## Ihre Aufgaben

- Aufbau und Pflege des Kundennetzwerks in Datacentern, Systemhäusern und Resellern
- Vertrieb und Beratung zu Server-Komplettlösungen für diverse Kundenanforderungen
- Sorgfältige Prüfung von Kundenanfragen und Verständnis der Kundenbedarfe zur optimalen Erfüllung
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen

## Ihr Profil

- Kaufmännische Ausbildung, vorzugsweise IT-Systemkaufmann/-frau oder vergleichbare Qualifikation
- Erste Vertriebserfahrung oder umfassende Erfahrung im Vertrieb
- Kommunikationsstärke und Begeisterung für Vertrieb und Kundenberatung
- Grundkenntnisse im IT-Lösungsbusiness, besonders willkommen sind Bewerber mit tiefgehenden Kenntnissen
- Ausgezeichnete Deutsch- und gute Englischkenntnisse

## Wir bieten

- Unbefristete Vollzeitstelle (39 Stunden/Woche) mit 30 Tagen Urlaub
- Home-Office Möglichkeit
- Firmenfahrzeug
- Professionelle Einarbeitung und Onboarding-Tage
- Offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit schneller Übernahme von Verantwortung



Bewerben Sie sich mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an: [bewerbung@memorysolution.de](mailto:bewerbung@memorysolution.de)